

VAMOS FALAR DE LUCRO!

Para quem é dono de um negócio, um dos objetivos principais é obter o maior lucro possível. Pode parecer um conceito simples e de conhecimento geral, mas entender o que é realmente o lucro de uma empresa e como apurá-lo e, ainda, entender o que é apenas faturamento ou receita, faz muita diferença na análise da operação. Existem vários fatores que influenciam o lucro de um negócio, e uma maior compreensão de cada um deles pode ajudar na tomada de decisões.

Sucintamente, qual é o conceito de lucro?

O conceito de lucro é o resultado contábil positivo que uma empresa ou pessoa física tem depois de subtrair despesas e custos de suas receitas. Ou seja, é a diferença entre a receita total gerada por uma atividade e os custos e despesas associados a essa atividade. É um indicador importante de desempenho financeiro de uma empresa, pois demonstra, através da apuração contábil, se ela está gerando mais receita do que despesas. Esse valor pode ser usado para reinvestir na empresa, pagar dividendos aos acionistas, pagar dívidas ou acumular reservas financeiras.

Diferença entre lucro e faturamento

Faturamento é o valor total que a empresa recebe com uma venda realizada, seja de produto ou de serviço. Enquanto isso, o lucro é o faturamento menos os gastos que foram necessários para vender, sejam eles custos, despesas ou impostos.

Custos e despesas

Para ter um conhecimento maior do que é lucro, é preciso também saber o que é custo e despesa de fato. O primeiro é o valor gasto na produção ou na aquisição de um produto ou serviço e está diretamente relacionado às atividades-fim da empresa e aos bens ou serviços vendidos. Já despesas são todos os gastos necessários - como aluguel, salários administrativos, contas de luz, água, telefone, honorários do contador, entre outros - para a manutenção das atividades da empresa, mas que não estão diretamente relacionados com a produção ou a venda de um produto ou serviço.

Tipos de lucro

Cada um deles traz consigo uma informação diferente sobre as operações da empresa e afeta diretamente o lucro de uma maneira diferente.

- Bruto →
- Operacional →
- Antes do Imposto de Renda (LAIR)
- Líquido ↓



LUCRO BRUTO =

Receita Bruta

Total de vendas da empresa em um determinado período, antes de descontar impostos e outras deduções

- Custo dos Produtos Vendidos

Todos os custos diretamente relacionados à produção ou aquisição dos produtos, como matéria-prima, mão de obra direta, frete, maquinários, etc.



OPERACIONAL =

Lucro Bruto

- Despesas Operacionais

Salários e encargos trabalhistas, pró-labore, aluguel, contas de energia elétrica, água e telefone, materiais de escritório, despesas de viagem, publicidade e marketing



FATURAMENTO BRUTO =

Preço de venda
X
Quantidade vendida



LUCRO LÍQUIDO =

\$ Receita Total + **\$ Receitas Financeiras**
↓ Custo dos Produtos Vendidos (CPV) **↓ Impostos**
↓ Despesas Operacionais
↓ Despesas Financeiras



URUBATAN DE ALMEIDA RAMOS

YouTube

Contabilista, Economista e Advogado Empresarial.

ESCRITÓRIO ALMEIDA RAMOS ADVOGADOS ASSOCIADOS

AV JOSÉ GIORGI, 1243, 2º ANDAR
CJTO 18, GRANJA VIANA/COTIA

4551-2532

WWW.ARAMOS.COM.BR
WWW.ALMEIDARAMOS.COM

